

# Adquiera nuevas ideas para que su negocio crezca

Entrar en contacto con los grandes grupos aporta a las pequeñas empresas nuevas vías para desarrollar sus propuestas. Participar en **actividades conjuntas** facilita el acercamiento.

A. Alonso. Madrid

Libelium es una pequeña empresa que desarrolla software de geolocalización. Para no quedarse estancada en su Zaragoza natal, empezó a enviar paquetes con sus productos a otros países. Muchas pymes no tienen la infraestructura necesaria para llevar a cabo sus estrategias de crecimiento, por lo que recurren a las grandes como un buen soporte que le aporta nuevas soluciones. Eso es lo que hizo este negocio para conseguir tener presencia en el mercado exterior. Ahora trabaja con el gigante de logística DHL y exporta a 82 países.

Encontrar apoyo y, sobre todo, nuevas herramientas es muchas veces una de las dificultades más habituales para las pymes. Libelium pudo superar esa barrera y uno de los métodos más eficaces para ello es acudir a actos que ponen en contacto a las multinacionales con los pequeños. Uno de los eventos más representativos es Impulsando Pymes, una iniciativa en la que colabora la Dirección General de Pymes del Ministerio de Industria. Compañías privadas como DHL y otras multinacionales de diversos sectores como recursos humanos, seguros o tecnología participan en estos eventos para ofrecer su opinión y experiencia a las pymes.

“El objetivo principal es que las pequeñas organizaciones puedan cambiar el chip y buscar nuevos modelos de negocio. La captación de ideas en este tipo de actos es una ayuda para poder convertirse en una mediana e incluso en una gran empresa”, comenta Iñigo Manso, socio fundador de Impulsando Pymes, que añade que uno de los objetivos de las conferencias es que las pymes se atrevan a dar ese paso.

Así, Sixto Rodrigo, director del segmento de empresas de Deutsche Bank, explica que, de hecho, uno de sus casos de éxito es una pyme de Sevilla dedicada a la comercialización



La Secretaria General de Industria y Pyme, Begoña Cristeto (de pie, en el centro). Debajo (cuarto por la izquierda), el fundador de Impulsando Pymes, Iñigo Manso, junto a los representantes de las empresas impulsoras durante la presentación de la cuarta edición del proyecto.

**Aprovechar para hacer 'networking' es clave para sacar más partido a la asistencia a actos**

**Nuevas alianzas pueden ayudar a las pequeñas empresas a aumentar su dimensión**

de semillas de árboles frutales. Al principio, estaba muy centrada en el servicio local, pero tras ver que su negocio se podía ampliar, se ha convertido en una multinacional que ya exporta al mundo entero.

Otra de las empresas que ha decidido unirse a esta iniciativa es la compañía de servicios tecnológicos Arsys. La tienda de la mampara es una pyme madrileña que encontró en esta gran organización un apoyo

para crear su tienda online, sin tener servidores propios ni grandes conocimientos informáticos. El e-commerce lo crearon en 2009, y hoy el comercio electrónico supone ya el 70% de sus ventas. Su objetivo actual es reforzar su oferta virtual a nivel internacional para aumentar su presencia en Europa.

## Convencer a los grandes

Márketing, tecnología, transporte o servicios publicitarios son algunas de las áreas que muchas pymes pueden mejorar acercándose a este tipo de actos. Por ello, se deben aprovechar para hacer *networking* y conseguir que las compañías más potentes se conviertan en sus mentoras. Para lograrlo, es recomendable preparar un *dossier* informativo con la explicación de la empresa y repartirlo entre los interesados.

También es muy importante llevar una idea clara de su propuesta y saber cuáles son las dificultades que

## FICHA TÉCNICA

- **Inscripción:** <http://impulsandopymes.com/>
- **Ponentes:** 22 grandes compañías.
- **Premios que se convocan:** a la innovación, a la sostenibilidad y al crecimiento.
- **Patrocinadores:** Europcar, Ecoembes, Ikea, Ono y Esic.
- **Próximas citas:** Bilbao (11 de febrero) y Sevilla (25 de febrero).

impiden llevarla a cabo. De este modo, las consultas que realicen serán más eficaces e incluso se podrá volver a la oficina con soluciones prácticas conseguidas en el mismo momento.